

TOOLSGROUP

STRUMENTI AVANZATI DI FORECASTING,
DEMAND PLANNING, INVENTORY OPTIMIZATION
E REPLENISHMENT

PREVEDERE LA DOMANDA DI MERCATO, OTTIMIZZARE LE SCORTE, PIANIFICARE LA DISTRIBUZIONE, LA PRODUZIONE E GLI ACQUISTI PER GARANTIRE L'ECCELLENZA NEL LIVELLO DI SERVIZIO

ToolsGroup propone un nuovo approccio alla pianificazione integrata orientata all'Inventory Optimization, che tiene conto delle incertezze del mercato e della catena della fornitura, e offre una delle più complete soluzioni per la pianificazione della domanda e della distribuzione, l'ottimizzazione delle scorte e della supply chain. La tecnologia proprietaria di ToolsGroup è in grado di tenere conto di minime variazioni della domanda, con l'obiettivo di ottenere l'aumento del livello di servizio, la riduzione delle mancate vendite, la riduzione dei costi logistici e la massimizzazione del margine operativo. Potenti modelli analitici e algoritmi stocastici sono alla base di un sistema dinamico che permette di ottimizzare i processi logistici lungo l'intera supply chain.

I nostri clienti raggiungono in breve tempo un livello di servizio eccellente con un minor immobilizzo globale: in molti casi il livello di servizio è superiore al 99%. Con più di 150 clienti in 31 paesi nel mondo, ToolsGroup può vantare il più vasto parco installazioni per l'ottimizzazione della supply chain e delle scorte.

Service Optimizer 99+

La suite Service Optimizer 99+ è sviluppata per la pianificazione e l'ottimizzazione della supply chain ed è integrabile con qualunque sistema aziendale. SO 99+ prevede e pianifica la domanda, le scorte e la distribuzione con approccio "Service-driven": partendo dal livello di servizio desiderato, il sistema calcola il livello di scorta ottimale, i valori critici dei parametri (scorta di sicurezza, livello di riordino ecc.) e le proposte di rifornimento, nel rispetto dei vincoli logistici.



SO99+ copre le seguenti funzionalità integrate:

- Pianificazione del livello di servizio
- Previsione e Modellazione della Domanda (stagionalità, trend)
- Pianificazione della domanda (nuovi prodotti, eventi speciali, forzature)

- Ottimizzazione delle scorte (what-if)
- Calcolo dei fabbisogni produttivi ed emissione ordini
- Pianificazione della produzione a capacità finita
- Pianificazione dei trasporti
SO99+ permette un rapido ritorno dell'investimento (ROI - Return on Investment):
- Aumento del livello di servizio fino al 99% e oltre
- Riduzione delle scorte del 20-50%, a parità o con aumento del livello di servizio
- Riduzione dei costi logistici (immobilizzo, movimentazione ecc.)
- Interventi "specifici" che richiedono un minimo impegno in termini economici e di risorse

SO99+ può essere implementato e reso operativo in circa 6-8 settimane, ed è una suite acquistabile in un'ampia gamma di moduli e opzioni, dalla licenza permanente fino alle soluzioni ASP (Application Service Provisioning) e all'outsourcing.

Certificazioni e riconoscimenti

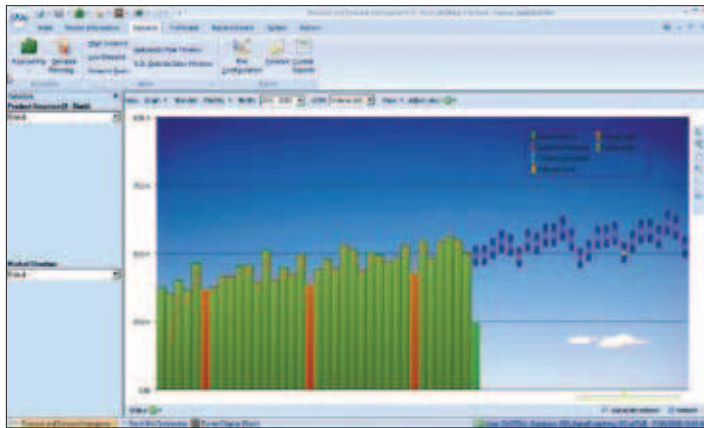


- SO99+ è Powered by SAP NetWeaver® (integrazione della tecnologia con la piattaforma SAP).
- ARC Advisory Group ha riconosciuto ToolsGroup come principale fornitore a livello mondiale di soluzioni avanzate per l'ottimizzazione della supply chain.
- Supply & Demand Chain Executive Magazine nomina ToolsGroup tra i primi fornitori di soluzioni innovative per la supply chain.
- Food Logistics nomina ToolsGroup tra i primi fornitori di soluzioni tecnologicamente avanzate per il settore alimentare.

RRS- Riduzione Rapida dello Stock

ToolsGroup offre un nuovo servizio di "Riduzione Rapida dello Stock" (RRS) sviluppato per supportare le aziende a ridimensionare rapidamente lo stock, con lo scopo di migliorare il cash flow, riducendo la necessità di capitale circolante e limitando l'impatto della riduzione dei crediti. Nello scenario economico attuale, anche le grandi aziende sono alla ricerca di un capitale meno costoso in tempi brevi. Proprio per questo, il servizio di Riduzione Rapida dello Stock offre una preziosa fonte di capitale a breve termine.

Spesso il management aziendale scopre di avere troppi item non necessari ma pochi di quelli più richiesti. Migliorando gli obiettivi di stock, è possibile aumentare la liquidità e ridurre i



TOOLSGROUP ITALY
Via San Vittore, 34 – 20123 Milano
Tel. 02 48022810 – Fax 02 48022811

E-mail: it-info@toolsgroup.com
Web site: www.toolsgroup.com
Riferimento: Ing. Francesco Stolfo
E-mail: fstolfo@toolsgroup.com

livelli complessivi di scorte, mantenendo un livello di servizio eccellente.

Il servizio RRS permette di generare una liquidità compresa tra il 10 e il 30 per cento del valore di inventario, mantenendo o aumentando il livello di servizio al mercato.

Il programma RRS si implementa facilmente perché non richiede alcuna modifica nella rete di distribuzione/riapprovvigionamento né nell'infrastruttura tecnologica. Si compone di tre fasi:

1. Ridimensionamento immediato dello stock per eliminare le scorte meno efficaci e assicurare che i prodotti più strategici e con più alto margine siano serviti in maniera appropriata. Il capitale è rapidamente riallocato nelle aree più produttive dal punto di vista economico. Questa fase può essere implementata in poche settimane e genera rapidamente cash flow, spesso nello stesso trimestre.
2. Tutte le scorte sono ridimensionate per impedire che lo stock in eccesso cali lentamente, sempre mantenendo il livello di servizio al cliente. Dato che i profitti rallentano in certe linee di prodotto, molte aziende evitano di ridimensionare i loro obiettivi di stock al variare delle circostanze. Mentre i consumi dei singoli item variano, i fabbisogni complessivi di scorte si riducono, liberando cash flow.
3. Un processo di revisione costante, gestito dall'interno o dall'esterno dell'azienda, per mantenere gli obiettivi di stock in linea con le condizioni che variano e garantire un processo sostenibile nel tempo.

Calcolare il ROI dei progetti logistici

ToolsGroup offre una procedura esclusiva di Assessment Logistico per la valutazione quantitativa delle performance logistiche di reti distributive mono e multilivello.

L'Assessment realizza un'analisi dettagliata del metodo di gestione di tutta la rete logistica e dei prodotti.

Gli obiettivi dell'Assessment sono:

- Realizzare un'analisi dettagliata della rete di distribuzione a livello di prodotto/area di vendita
- Valutare le necessità del magazzino ottimizzato: calcolare i parametri di controllo dello stock a livello molto dettagliato
- Calcolare i livelli di servizio e i costi logistici relativi in ogni magazzino della rete di distribuzione
- Pianificare i fabbisogni di riapprovvigionamento per ognuno dei magazzini della rete
- Calcolare il ritorno dell'investimento (ROI)

L'Assessment Logistico valuta in termini quantitativi gli obiettivi di miglioramento raggiungibili, e identifica il mix ottimale di scorte confrontando diverse alternative di pianificazione: in questo modo il cliente può assumere le proprie decisioni strategiche conoscendo il ROI della scelta intrapresa.

Referenze

Adottano le soluzioni ToolsGroup società leader di tutti i settori produttivi e distributivi:

- Automotive & Aftermarket (Agusta Westland, Aston Martin, Dayco, Delphi Automotive Systems, Ferrari, Fiamm, ITT Industries, Lombardini, Maserati, Piaggio, ZF)
- Consumer Durables (Alessi, Deroma, Fischer, Hettich, Indesit, Manfrotto, Natuzzi, Nice, Osram, Proel, Technogym, Zucchetti)
- Steel & Engineering (Amara, Ansaldo Energia, G.D., Tenaris Dalmine)
- Fashion & Apparel (Indo, Luxottica, Marcolin, Piquadro, Pompea)
- Food & CPG (BBS, British American Tobacco, Cadbury Schweppes, Colgate Palmolive, Energizer, Fater, Georgia Pacific, Granarolo, Grupo SOS, Guinness, Lat Bri, Pastas Gallo, San Carlo)
- Chemical (BP, Castrol, Ferplast, Icro Coatings, GE Plastics, Krafft, Repsol, Sabic Innovative Plastics, TFL)
- Retail /Wholesale (Acofarma, Alcampo, Angelini Farma Lepori, Consorzio Onda, Di Pietro Elettroforniture, Eurofred, Farpas, Feyc Rodamientos, Findea, Ingram Micro, PC City)